

L'ART D'INFLUENCER



LES AUTRES

EN 12 LECONS



Yoritomo TASHI



L'Art d'Influencer Les Autres En 12 Leçons

Le livre des secrets millénaires du pouvoir de l'influencer

© 2006 [Bien Etre Durable](#) & [Club Positif](#) pour l'adaptation et la réécriture

Tous droits réservés pour tous pays.



TABLE DES MATIERES

Leçon I

Par l'augmentation et le rayonnement des forces psychiques

Exemple illustrant un homme d'influence

L'influence doit savoir envahir les âmes légères

Celui qui sait prendre assez d'empire sur autrui ne meurt jamais tout entier

Chaque individu est en proie aux impulsions contraires que détermine en lui la présence d'une sentimentalité double

Que faut-il faire pour avoir de l'influence ?

L'histoire de l'homme qui était amoureux de la reine des nuées

Il est temps d'éveiller les forces qui dorment en nous

Beaucoup de forces sont mauvaises seulement parce qu'elles ne sont pas disciplinées

La perfection ne peut exister puisqu'elle ne peut être absolue

L'histoire de l'homme qui voulait atteindre le plus haut sommet d'une chaîne de montagnes

Le désir de vivre devient plus vivace lorsqu'on appréhende de mourir avant d'avoir rempli sa tâche

Au rayonnement de l'influence, les âmes de ceux qui nous entourent s'ouvriront aux désirs du Mieux

Leçon II

Par la persuasion

La persuasion mauvaise sait revêtir les dehors les plus attrayants

L'histoire du jeune homme qui manquait de jugement

Les pessimistes éprouvent une joie maligne à démoraliser les autres

La joie de vivre est dans tout, même au milieu des plus grandes peines

La neurasthénie est souvent une des formes les plus usitées de l'égoïsme

La persuasion de la santé est la meilleure des panacées

Pour arriver à la persuasion, il faut tuer d'abord la méfiance et savoir se faire écouter

L'histoire du daïmo et de son palanquin brisé

Un bonheur brisé peut devenir encore une sorte de félicité, si on sait en rassembler les débris

Nous sommes presque toujours les propres artisans de notre destin

Leçon III

Influence du regard

Le regard doit être la projection d'une pensée

Le regard de l'homme peut devenir un agent redoutable d'influence et de suggestion

Comment préparer l'action du regard

L'histoire du jeune homme qui fut battu par ses propres armes

Exercices pour développer la puissance du regard

L'unité de pensée est indispensable pendant le développement du regard

Expérimenter la puissance du regard

L'homme doué d'une volonté bien ferme n'a rien à craindre

Leçon IV

Par la netteté des discours

Le pouvoir des mots

La parole est le germe qui peut produire l'ortie malfaisante ou l'abondant froment

Ceux qui savent, en quelques phrases, présenter leur pensée, peuvent devenir facilement des conducteurs de foules

Le peuple a tendance à suivre les impulsions nobles, les appels héroïques et les élans généreux

C'est par la parole que se développe l'émotion

La concision et la netteté des discours est une grande force dans le travail d'influence

L'histoire du pot aux roses

Leçon V

Par le bon exemple

L'histoire de l'homme à la poursuite de la Rose

La raison du plus fort est toujours la meilleure

L'influence réciproque que les individus exercent les uns sur les autres, est cause de bien des maux difficiles à conjurer

L'émulation ne tarde pas à naître dans ces milieux où chacun concentre ses facultés sur la recherche du Mieux dans le Bien

L'exemple doit être circonscrit à la représentation des choses nobles et dignes d'être imitées

L'instruction très répandue est une arme à double tranchants

L'Influence personnelle rayonne plus sûrement lorsqu'elle se manifeste sous la forme de l'altruisme, de la charité et de la bonté

Leçon VI

Par les influences psychiques

L'intensité d'intention contient une force rayonnante à laquelle peu de créatures ordinaires échappent

L'histoire des 2 frères ayant des caractères différents

La méthode pour obtenir le sommeil en vue de la suggestion mentale

Il faut donner à la pensée du sujet une forme tangible

La méthode de persuasion par l'influence

Comment aider certains malades à guérir

Lorsque 2 forces sont en présence, c'est plus souvent la mauvaise qui succombe

La conviction personnelle seulement peut produire des adeptes

Les bienfaits de la pénétration lente et continue de l'idée

Leçon VII

Par la décision

Les qualités nécessaires à la prise de décision

La réflexion

La volonté, l'énergie, l'impartialité

Le désir de justice

La prévision

L'histoire de l'enfant qui sauva sa vie grâce à la prévision

La décision est le choix suivi et raisonné d'un acte à accomplir à l'exclusion de tous les autres qui se rapporteraient à l'idée émise

L'histoire de l'homme qui espérait rencontrer la Fortune

Leçon VIII

Par l'ambition raisonnée

L'ambition devrait faire l'objet d'un enseignement raisonné

Qu'est-ce que la modestie ?

Celui qui se targue de modestie ne sera jamais un modeste

Pour être fructueux, tout dans notre vie doit se rapporter à autrui

C'est justice que les inventeurs tirent profit de leurs inventions

L'ambition est un moyen rapide et certain d'influence

Il y a entre l'ambitieux et l'intrigant toute la différence qui sépare la beauté de la laideur

La plupart des réalisations exigent une application et une perte de temps considérables

Le véritable pauvre est celui qui manque de ressources assurées, si minimes soient-elles

La richesse est la clef de bien des influences

Le peuple sera toujours disposé à écouter les avis d'un homme qui a été assez habile pour conquérir de grands biens

Leçon IX

Par la persévérance

Tout le monde peut songer à conquérir la fortune par une série d'efforts continus et raisonnés

L'histoire de l'homme marié à une femme jalouse

Exemples d'hommes qui ont fait preuve de persévérance au cours de leur vie

C'est par la puissance de l'effort personnel et de l'assiduité que se sont lentement formées les renommées les plus brillantes et les plus solides

La volonté sans persévérance et sans méthode ne saurait exister

L'influence sur autrui s'acquiert surtout par la persévérance de la volonté

La pensée est un élément contagieux d'influence, bonne ou mauvaise

La persévérance ne doit s'appliquer qu'à la conquête du bien

Leçon X

Par le prestige de la concentration

La constance dans la conduite de l'idée se trouve toujours au début de toutes les réussites

La concentration développe tous nos sens et les fait parvenir à un point d'acuité remarquable

Penser à l'acte qu'on accomplit, y penser uniquement, voilà le secret de tant de réussites

Il suffit parfois d'une légère défaillance dans l'accomplissement d'un acte minime pour compromettre le succès d'une entreprise

L'histoire de l'homme qui poursuivait 2 voleurs

Celui qui pratique la concentration ne se mettra à la poursuite d'une entreprise que lorsqu'il aura réfléchi mûrement à ses possibilités de réussite

La méthode du collier

Un autre exercice de collier

Un autre exercice de concentration : la dévitalisation

L'importance de la concentration

L'oubli est l'excuse des faibles et des gens sans valeur

La différence entre la méditation et la concentration

La rêverie annihile nos forces psychiques et nuit au développement de notre mentalité forte

Celui qui veut influencer les autres doit avant tout savoir s'influencer lui-même

Leçon XI

Par la confiance

L'histoire de l'homme affecté d'une débilité de volonté

La suggestion est une faculté magnifique que possède seules les âmes d'élite

La suggestion est dans tout

La bonne foi vis-à-vis de soi-même

La haine de l'injustice

La sécurité dans les jugements

La vérité absolue dans les prédictions

La confiance en ses propres mérites

L'illusion d'un appui équivaut souvent à l'appui lui-même

Il est parfois plus sage de guérir l'âme avant de songer à soigner le corps

Le "Moi" trop choyé qui est la cause déterminante de la plupart des malaises dont souffrent les gens

Leçon XII

Acquisition du pouvoir dominateur

Nous recevons et renvoyons constamment des influences qui nous façonnent, nous modifient et changent peu à peu notre manière d'être

Le moyen pour acquérir le pouvoir de domination

La sympathie engendre la confiance et prépare à la suggestion bienfaisante

Le sentiment de la condescendance doit être écarté par les âmes fortes

Celui qui sait se dominer est déjà qualifié pour dominer les autres

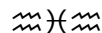
La gaieté est une des conditions requises pour soumettre les autres

L'art d'être heureux gît surtout dans la grande volonté de l'être

La véritable influence sur autrui ne s'acquiert qu'au prix d'une maîtrise complète sur soi-même

Tous ceux qui détiennent le pouvoir ne sont quelque chose que parce qu'ils créent des disciples, dont le dévouement vient consolider leur œuvre

Références



© 2006 **Bien Etre Durable** & **Club Positif** pour cette édition.

Pour l'adaptation et la réécriture. Tous droits réservés pour tous pays

PSP_153193638



POUR EN SAVOIR PLUS

A DECOUVRIR EGALEMENT

« **Le Système Clef Universel Du Succès** ». C. Haanel

« **Le Seul Vrai Moyen De Faire Fortune** ». S. Roudès

« **La Pensée, Clef Du Succès** ». Orison S. Marden

« **Le Plexus solaire, La Clef Du Bien-Etre Durable** ». E. Towne

« **Méthode Pratique De Développement De La Suprématie Mentale** ».

W. Latson

« **Comment Devenir Un Génie En 21 Leçons** ». Wallace D. Wattles

« **Les 7 Lois Eternelles Du Succès** ». Christian H. Godefroy

« **Décrypter Le Langage Du Corps** ». M. Curtis

« **Le Pouvoir d'Attraction De La Pensée** ». Henry T. Hamblin

« **Comment Vivre 24 Heures Par Jour - La clef pour une vie plus riche et plus harmonieuse** ». A. Bennett

« **Les Clefs du Succès Durable – Dans les Affaires Comme dans la Vie** ».

P.T. Barnum

